



UNISCITI A NOI.
Recruiting Roadmap

DIVENTA UN POLKER!

Siamo sempre alla ricerca di talenti animati dalla voglia di costruire qualcosa di straordinario, competenti, dinamici, con ottime capacità relazionali e una forte spinta motivazionale.

In questo documento troverai le tappe del processo di selezione e i nostri consigli per prepararti al meglio.

Mettiti alla prova!



IL NOSTRO PROCESSO DI SELEZIONE IN 4 TAPPE.

La selezione è un momento importantissimo, sia per te che per noi. Il nostro scopo è quello di conoscerti e farci conoscere, valutare la nostra compatibilità professionale e culturale nella prospettiva di un rapporto duraturo e proficuo.

Polk&Union è assolutamente contraria a qualsiasi forma di discriminazione di sesso, razza, orientamento sessuale, politico o religioso e favorisce la competenza rispetto all'esperienza.



SCREENING DEI REQUISITI

La prima selezione avviene sulla base dei requisiti richiesti dalla posizione che si è aperta. Valuteremo la tua candidatura in base ad attitudine ed esperienze rilevanti.

STEP 1 QUESTIONARIO ONLINE

Risponderai poi a un questionario online di autovalutazione delle conoscenze tecniche relative alla posizione per la quale ti sei candidato/a.

STEP 2 PROVA TECNICA

Superato lo Step 1, riceverai una email con le indicazioni per effettuare la prova tecnica.

STEP 3 COLLOQUIO IN AGENZIA

Una volta superata anche la prova tecnica, verrai invitato/a in agenzia. È il momento di conoscere il team P&U!

STEP 4 BACKGROUND CHECK E OFFERTA

Complimenti, sei alla fine del percorso! **Una volta andato a buon fine il controllo sulle informazioni che ci hai fornito, ti presenteremo un'offerta di ingaggio.**

PREPARAZIONE AL COLLOQUIO.

0.1

- Rivedi il tuo profilo LinkedIn e il tuo portfolio personale. Tutte le informazioni che ci fornirai saranno verificate durante il processo di selezione e di background check. In Polk&Union trasparenza e onestà sono prerequisiti fondamentali.
- Preparati per il colloquio: vogliamo sapere perché pensi di essere un cavallo da corsa sul quale puntare. Cosa ti distingue dagli altri? Quali sono le tue esperienze che dimostrano leadership, intraprendenza, forza di volontà?
- Esercitati a scrivere una semplice lettera commerciale a un cliente con la giusta formattazione e le varie forme di apertura e chiusura.
- Se ti candidi per una posizione nel reparto gestione clienti o digital, rivedi l'applicativo Excel, concentrandoti su pivot tables, macros, grafici e v-lookups. Esercitati, perché faranno parte della prova pratica.



PREPARAZIONE AL COLLOQUIO.

- Studia il pacchetto Google Suite (Docs, Drive, Calendar, Gmail). In P&U lavoriamo principalmente in cloud, conoscere bene il pacchetto Apps di Google è un plus.
- Hai mai sentito parlare dell'elevator pitch? Prepara una presentazione di te stesso/a che non duri più di 60 secondi: devi riuscire a comunicare efficacemente i tre punti chiave del tuo messaggio o profilo in meno di un minuto, giusto il tempo di una corsa in ascensore!
- Fai pratica: crea in 30 minuti una presentazione PowerPoint. Presenta la tua idea di vendita di un qualsiasi prodotto o servizio in massimo 10 minuti e con 4 slide.
- Refresh your English! Parte del colloquio sarà in lingua.
- Utilizza le numerose risorse disponibili online per conoscere Adwords, SEM, SEO o l'area per la quale ti candidi.



0.2

CONTACTS

ROME

Viale dell'Arte 85, 00144
+39 (06) 8971 8604

SEATTLE

7608 116th Ave NE, Kirkland - WA 98033
+1 (425) 589 3331

polkandunion.com

info@polkandunion.com

FOLLOW US.



THANK YOU.